



BEKA Hospitec ist ein international tätiges, mittelständisches Unternehmen mit Sitz und Produktion in Wetzlar und zählt seit über 55 Jahren zu den führenden Anbietern von Hilfsmitteln für die Pflege und Therapie im Medizintechniksektor. Wir sind stolz darauf Marktführer in Design, Funktionalität und Qualität zu sein. Unsere Kunden schätzen die Qualität unserer Premiumprodukte, unsere Zuverlässigkeit und Flexibilität.

Als erfolgreich expandierendes Unternehmen benötigen wir Verstärkung in unserem Sales-Team! Sie haben Freude am Verkaufen? Dann werden Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt Teil unseres Teams als

Sales Manager / Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d) Produktbereich Medizintechnik

Verkaufsgebiet: PLZ: 70 – 76
Wohnort: Stuttgart und Umgebung
Anstellung: Vollzeit

Zukünftig sind Sie der kompetente Ansprechpartner (m/w/d) für unsere Kunden, wie z. B. Krankenhäuser, Pflegeheime, Behinderteneinrichtung, Sanitätshäuser, Verbände aber auch Planer und Architekten. Sie betreuen das zugeordnete Vertriebsgebiet selbstständig von Ihrem **Homeoffice** aus und werden dabei von der Zentrale und regionalen Partnern unterstützt.

Ihr Aufgabengebiet:

- Zielorientierter Verkauf von Investitionsgütern (z. B. Hubbadewannen und Liftersysteme)
- Ausbau der Umsätze und der fachlichen Beratung in Ihrem Verkaufsgebiet
- Eigenverantwortliche Neukundengewinnung in Ihrem Verkaufsgebiet
- Pflege, Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Durchführung von Produktschulungen und Produkteinweisungen
- Angebotserstellung und Führen von Vertragsverhandlungen

Wir bieten:

- Attraktive, marktgerechte Vergütung (fix + variabel)
- Professionelle Einarbeitung, kurze Entscheidungswege, gutes Betriebsklima
- Firmenwagen (auch zur privaten Nutzung) / Firmenhandy
- Ausstattung Homeoffice, betriebliche Altersversorgung, 30 Tage Urlaub

Ihr Profil:

- Vertriebserfahrung und Verhandlungsgeschick
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten, sicherer Umgang mit MS Office
- Einfühlungsvermögen, um unsere Produkte entsprechend der Bedürfnisse Ihrer Ansprechpartner konzeptionell zu verkaufen
- Sicheres und gepflegtes Auftreten
- Führerschein Klasse B, Organisationstalent und hohe Reisebereitschaft
- Wohnort innerhalb oder in unmittelbarer Nähe des Verkaufsgebietes

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte mit der Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung bevorzugt online an BEKA Hospitec GmbH, Frau Christine Wagner, Telefon +49 641 92220-16, E-Mail: christine.wagner@beka-hospitec.de, richten. Vertraulichkeit wird zugesichert.

HIER BEWERBEN